

# LIVE BATTERY

Battery cells

Secondary coils (fixed to bus)

Primary coils (fixed to road)

Transmitter/receiver for communication with T20 or aggregator

230V AC ~

AC/DC DC/AC

charger

Bi-directional charger or separate DC-AC converter

Schematic drawing of a V2G-capable vehicle

	INDUSTRIAL	Hybrid	Electric
Fuel cost	\$1.05	3.86	4.5
Fuel efficiency	900	750	24



## Profilo di progetto e proposta

- \* Minor impatto ambientale
- \* Migliorata redditività delle attività logistiche
- \* Gestione integrata delle risorse del territorio

Crediamo che è possibile e raggiungibile implementare un **Sistema di Logistica cittadina a Zero Emissioni** di CO2

by Ulises Miranda - ulisse@livebattery.it

1

LIVEBATTERY.IT/TECNICA



# LiveBattery.it

PROPOSTA DI BASE:

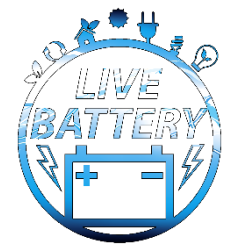
**Consentire un passaggio agevolato di conversione della logistica cittadina verso la mobilità elettrica migliorandone la redditività e supportando gli utenti nel uso consapevole dell'energia.**

Per farlo, implementando:

- \* **costruzione del modello** operativo
- \* **prototipazione dei veicoli** da convertire alla mobilità elettrica
- \* **costituire la fornitura** di impianti e sistemi di supporto all'accumulo energetico
- \* **confermando la struttura di indicatori** di rendimento del modello operativo implementato

Il progetto si propone di gestire il modello di gestione innovativa con un'incidenza del **10% sui costi**

(questa proposta si basa su principi di **Open – Circular – Green** economy implementando le pratiche che significheranno la redditività dei mercati futuri)



Proposto da:

**Ulises Miranda**

(project management unit)



Staff:

**Micaela Ara**

(multimedia systems)

**Ilaria Basile**

(communication & Platform support)

**Mirko Stagni**

(transactional IT Systems)

**Stefano Lazzerini**

(prototyping Lab)



2



# Esempio di implementazione

3

- Qualitative target:
  - ESSERE I PRIMI AD OFFRIRE QUESTO TIPO DI SERVIZIO
  
- Timetable – vendite in programma fino al 2020
  - **3500** veicoli convertiti // **1500** utenti del portale web
  - Raggiungendo il **30%** di mercati come Bologna
  
- Previsione di vendite annue dal 2020: **2.000.000 €**
- Capitale di investimento richiesto:  
Prototipazione **170.000 €** - Marketing **150.000 €**
- Investimento globale richiesto primi 3 anni = **840.000 €**
- This is good for customers? **Our proposal make saving upto 63% of ownership costs**

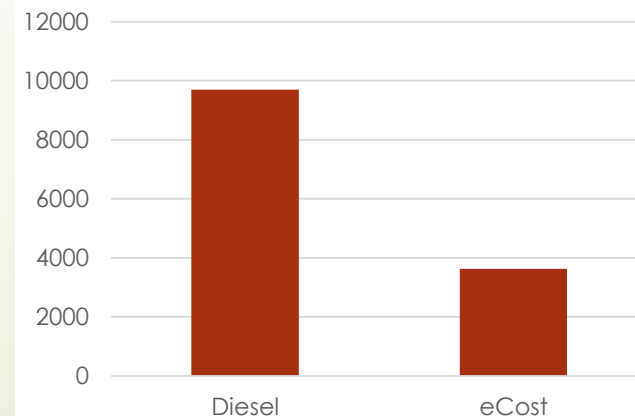
source: ACI .it	Diesel €/Km	Electricity €/Km	
Capital investment:	0,0621	0,0124	
Fueling:	0,1077	0,0480	
Tyres:	0,0102	0,0102	
Maintenance:	0,0625	0,0200	
<b>Total Cost:</b>	<b>0,2425</b>	<b>0,0906</b>	<b>37%</b>

## e-motion



This mean:  
**40000 km /year**  
**From 9700 €**  
**To 3624 €**

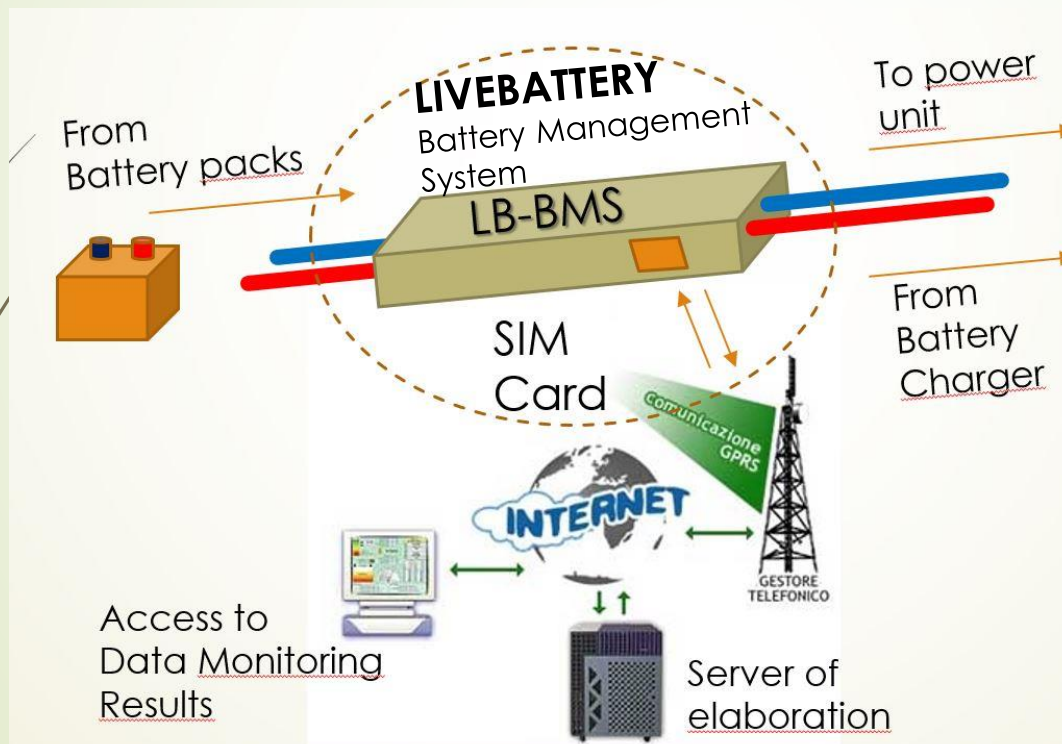
Total Ownership Cost: Fiat Doblo 1.9 D



# Il Vantaggio Competitivo

4

- La nostra competenza è conoscere in modo preciso il modo migliore di usare ogni tipologia di batteria nel contesto di mercato di uso



Il nostro **metodo**:

- 1) **Analisi** necessità
- 2) **Pianificazione** sistemi
- 3) **Attivazione** progetto
- 4) **Verifica** di risultati
- 5) **Ottimizzazione**

Attualmente abbiamo già **4 anni di esperienza** nel monitoraggio e ottimizzazione remota.

Attualmente:  
Siamo alla **ricerca di investitori** e/o di accordi di fornitura da far partire come **progetti di base**.

